



KI Sofort

24/7 · TELEFON-ERSTBERATUNG FÜR KMU

IHRE KI-AUSWERTUNG

Ihre persönliche KI-Auswertung

Erstellt für

Musterbetrieb

Auswertungsdatum: 20.08.2026

Finanzielle Wirkung

6 h

ZEIT PRO WOCHE

2.012 €

NETTO-WIRKUNG / MONAT

148 €

TOOL-KOSTEN / MONAT

Kostenlose Erstberatung · kein technisches Vorwissen nötig · Sie starten mit einem Schritt pro Tag.



Zusammenfassung

Wo Sie heute Umsatz / Zeit verlieren

Anfragen werden zu spät beantwortet und gehen verloren — etwa fünf pro Woche, nach eigener Einschätzung springen davon die meisten ab.

Was möglich wird

Schon eine zurückgewonnene Anfrage pro Woche wiegt die Tool-Kosten um ein Vielfaches auf. Dazu kommen rund sechs Stunden pro Woche, die heute in der Anfragen-Nachverfolgung stecken.

Ihre Hebel auf einen Blick

6 h

PRO WOCHE ZURÜCKGEWINNBAR

**Verlorene Anfragen
zurückgewinnen**

WORAUF WIR UNS KONZENTRIEREN



Empfohlene Lösungen

1 Anfragen werden zu spät beantwortet — fast alle Lost Leads Empfohlenes Tool: Respond.io

Bündelt WhatsApp und Website-Anfragen in einem Omnichannel-Posteingang mit KI-gestützter Erstantwort — reagiert sofort, rund um die Uhr, und eskaliert an den zuständigen Berater. Verhindert, dass Anfragen im Team untergehen.

AUFWAND

Etwas Einrichtung

KOSTEN / MONAT

79 €/Monat

EINRICHTUNGSZEIT

ca. 2 Stunden

ZEITERSPARNIS

6.0 h / Woche

2 Anfragen werden zu spät beantwortet — fast alle Lost Leads Empfohlenes Tool: Chatbase

KI-Bot auf der Website und per WhatsApp beantwortet Erstanfragen sofort, qualifiziert Leads und leitet sie weiter — auch nachts und am Wochenende. Trainiert auf den eigenen Beratungsangeboten.

AUFWAND

Sofort startklar

KOSTEN / MONAT

40 €/Monat

EINRICHTUNGSZEIT

ca. 1,5 Stunden

ZEITERSPARNIS

5.0 h / Woche

3 Website konvertiert schlecht — 20 Anfragen, nur 5 werden Kunden

Empfohlenes Tool: HubSpot Starter

Erfasst alle Website-Leads automatisch im CRM, trackt wer die Seite besucht hat, und löst Follow-up-Sequenzen aus — so geht kein Interessent verloren und der Berater sieht auf einen Blick, wer heiß ist.

AUFWAND

Etwas Einrichtung

KOSTEN / MONAT

20 €/Monat

EINRICHTUNGSZEIT

ca. 4 Stunden

ZEITERSPARNIS

5.0 h / Woche

4

Website konvertiert schlecht — 20 Anfragen, nur 5 werden Kunden

Empfohlenes Tool: Calendly

Ermöglicht Interessenten, direkt auf der Website einen Beratungstermin zu buchen — ohne E-Mail-Ping-Pong. Reduziert die Schwelle zur ersten Kontaktaufnahme und verhindert Absprünge durch Unsicherheit über den nächsten Schritt.

AUFWAND	KOSTEN / MONAT	EINRICHTUNGSZEIT	ZEITERSPARNIS
Sofort startklar	9 €/Monat	ca. 30 Minuten	3.0 h / Woche



Ihr 4-Tage-Umsetzungsplan

Jeden Tag ein Schritt – kein Tag länger als 1–2 Stunden Aufwand.

1
Tag

Calendly einrichten: Buchungsseite für Erstgespräch erstellen, in Website einbinden, Google/Outlook-Kalender verknüpfen

Tool: Calendly

2
Tag

HubSpot Starter einrichten: CRM anlegen, Website-Tracking-Pixel setzen, Kontaktformular verbinden – alle eingehenden Leads landen automatisch im CRM

Tool: HubSpot Starter

3
Tag

Chatbase-Bot aufsetzen: mit Beratungsangeboten, FAQs und Weiterleitungslogik trainieren, auf Website und WhatsApp einbinden

Tool: Chatbase

4
Tag

Respond.io aktivieren: WhatsApp Business API anbinden, Team-Posteingang einrichten, automatische Erstantwort und Eskalationsregeln konfigurieren

Tool: Respond.io



Ihr KI-Fahrplan über drei Stufen

Für Ihre wichtigsten Themen wächst die Lösung mit: vom einzelnen Tool (Stufe 1) über die Automatisierung (Stufe 2) bis zum KI-System, das den Vorgang übernimmt (Stufe 3). Wir eskalieren nur, wo es sich für Sie rechnet — wo ein Tool reicht, bleibt es beim Tool.

Anfragen werden zu spät beantwortet — fast alle Lost Leads

1
STUFE

Omnichannel-Inbox + KI-Erstantwort (Respond.io / Chatbase)

Alle WhatsApp- und Website-Anfragen laufen in einem zentralen Posteingang zusammen. Ein KI-Bot antwortet sofort, qualifiziert den Lead und weist ihn dem richtigen Berater zu. Bereits auf Stufe 1 werden die meisten der ~5 verlorenen Anfragen/Woche abgefangen.

1-3 Tage Einrichtung

2
STUFE

Automatisierung (Make / n8n) — Lead-Routing + CRM-Sync

Respond.io, Chatbase und HubSpot werden per Automatisierung verbunden: Neuer Lead → sofortige Kategorisierung (Finanzierung / Förderung / Leasing) → automatisches CRM-Anlegen → Benachrichtigung des zuständigen Beraters per WhatsApp. Kein manuelles Nachfassen mehr nötig.

1-2 Wochen Umsetzung · gemeinsam mit einem geprüften Umsetzungspartner

3
STUFE

KI-Agent (Voice + Chat, Ende-zu-Ende Lead Handling)

Ein orchestrierter KI-Agent übernimmt den gesamten Erstkontakt: beantwortet Anfragen via WhatsApp und Website-Chat, qualifiziert Finanzierungsbedarf vollständig, bucht selbstständig Erstgespräche und übergibt ein strukturiertes Profil an den Berater — 24/7, ohne manuellen Eingriff.

4-8 Wochen Aufbau · gemeinsam mit einem geprüften Umsetzungspartner

Stufe 2 und 3 setzen Sie nicht allein um

Für die Automatisierung und das KI-System vermitteln wir Ihnen auf Wunsch einen geprüften Umsetzungspartner — passend zu Ihrem Betrieb. Die Entscheidung bleibt bei Ihnen; die Erstberatung ist und bleibt kostenlos.



Was das in Euro bedeutet

So entsteht die Zahl vom Deckblatt – Schritt für Schritt, ohne Fachbegriffe.

6 Stunden pro Woche gewinnen Sie zurück – Zeit, die heute in wiederkehrender Handarbeit steckt.

Über einen Monat (rund 4 Wochen) sind das ca. **24 Stunden**, in denen Ihr Team an Wichtigerem arbeiten kann.

Angesetzt mit rund **90 € pro Stunde** entspricht das einem Wert von rund **2.160 €** pro Monat.

Davon ziehen wir die **148 € Tool-Kosten** ab, die für die empfohlenen Lösungen anfallen.

Im Gespräch wurde kein Stundenwert genannt – der Satz ist unsere Annahme, keine von Ihnen bestätigte Zahl. Liegt Ihr tatsächlicher Wert darüber oder darunter, verschiebt sich das Ergebnis entsprechend.

Bleibt unterm Strich

2.012 € / Monat

Das ist bewusst **konservativ** gerechnet. In der Praxis liegt die Wirkung meist höher, weil weniger Fehler, schnellere Antwortzeiten und zurückgewonnene Aufträge hier noch gar nicht eingerechnet sind.



Ihre nächsten Schritte

1

Ihre Sofort-Maßnahmen umsetzen

Folgen Sie dem 4-Tage-Plan auf Seite 4 – ein Schritt pro Tag, jeweils 1–2 Stunden. Sie können sofort starten.

2

15-Minuten Auswertungsgespräch

Wir prüfen gemeinsam Ihre ersten Ergebnisse und klären, ob sich ein weiterer Schritt für Sie lohnt – ganz unverbindlich.

3

Weitere Schritte – nur wenn es sich rechnet

Bei Bedarf begleiten wir Sie bei den größeren Schritten aus Seite 5. Auf Wunsch vermitteln wir einen geprüften Umsetzungspartner – die Entscheidung bleibt immer bei Ihnen.

Wie möchten Sie weitermachen?

Sie haben jetzt drei Wege – Sie entscheiden, welcher zu Ihnen passt:

1. Selbst umsetzen. Mit diesem Fahrplan haben Sie alles in der Hand und legen direkt los.

2. Gemeinsam umsetzen. Ein Berater begleitet Sie Schritt für Schritt bei der Umsetzung.

3. Umsetzen lassen. Auf Wunsch übernimmt ein geprüfter Umsetzungspartner die größeren Schritte für Sie – die Entscheidung bleibt immer bei Ihnen.

Antworten Sie einfach per WhatsApp mit „1“, „2“ oder „3“ – bei den Wegen 2 und 3 meldet sich ein Berater persönlich und unverbindlich.

KI Sofortberatung · ki-sofortberatung.de · Impressum: ki-sofortberatung.de/impressum.html